



INTERNATIONAL BUSINESS FORUM

Une méthode efficace pour aller à l'essentiel du business

Date : 06 & 07 décembre 2007

Lieu : Hall 10 – Parc des expositions de Montpellier

Le FIA Energaia : le rendez vous des décideurs internationaux

avec 70 acheteurs, prescripteurs, décideurs qui ont choisi de s'inscrire au FIA pour optimiser leur visite et rencontrer leur sélection d'exposants dans le cadre de rendez vous ciblés et pré programmés.

plus de 90 projets consultables en ligne : des décideurs sélectionnés pour la pertinence de leur projet

Le FIA Energaia : une véritable plate forme de rencontres entre offre et la demande

Avec près de 310 rendez-vous organisés sur 2 jours

Le FIA Energaia : une réponse aux attentes des acheteurs

plus de 85% des acheteurs ont choisi de s'inscrire au Forum d'affaires pour optimiser leur visite (préparer et sélectionner leur exposants avant la manifestation)

93% des acheteurs FIA avaient pour objectifs de **trouver des partenaires commerciaux** et de l'information

Près de 80% des acheteurs interrogés estiment que le Forum d'affaires a répondu à leurs attentes

Le FIA Energaia : une solution business pour les entreprises

plus de 80% des entreprises ont choisi de s'inscrire au Forum d'affaires pour prospecter et/ou développer leur courant d'affaires

75% des entreprises interrogées estiment que le Forum d'affaires a répondu à leurs attentes

70% des entreprises interrogées évaluent des retombées concrètes à moyen terme

Plus de 50 articles dans la presse internationale relayant le FIA Energaia : Allemagne – Espagne – Grande Bretagne – Russie – Chine ...

Un FIA INTERNATIONAL:

38 % d'acheteurs France et 62% d'origine internationale

Contact organisateur FIA ENERGAIA :
Septimanie Export – Anne BARAILLÉ-COMBE – baraille@septimanie-export.com

FIA Energaia : rappel

Les objectifs :

Ce 1er Forum International d'Affaires des Énergies Renouvelables a pour objectif de faciliter la rencontre entre les acteurs internationaux du secteur des Énergies Renouvelables.

Les ambitions :

- Optimiser votre business en provoquant des rencontres ciblées et formalisées pendant le salon.
 - Mettre en relation exposants, participants et public par des rendez-vous dédiés, validés et formalisés.
- En effet, la présence dans un lieu commun de nombreux acteurs nationaux et internationaux du secteur des Énergies Renouvelables est une opportunité indéniable de rencontrer vos futurs partenaires commerciaux et technologiques.

Pour qui ?

Les visiteurs à la recherche des solutions innovantes dans les Énergies Renouvelables et qui souhaite optimiser leur visite d'ENERGAIA en rencontrant leur sélection d'exposant

Les exposants à la recherche des prescripteurs, acheteurs, importateurs, distributeurs, partenaires commerciaux et technologiques

Les avantages pour les participants

- Une identification préalable des compétences et des besoins des participants.
- L'assurance d'entretiens motivés car validés.
- Des rendez-vous privés pré-programmés de 30 minutes.
- Des échanges de qualité, grâce au recrutement sélectif et au climat propice aux affaires.
- Une équipe disponible et à votre écoute.

Origine géographique des acheteurs FIA Energaia

